

Deal Corner Maggio, i grandi deal del mese e gli studi che li hanno guidati

2026-06-09 08:03:03 di Antonio Ravenna

URL:<https://forbes.it/2026/06/09/deal-corner-maggio-i-grandi-deal-del-mese-e-gli-studi-che-li-hanno-guidati/>

Maggio 2026 ha portato all'attenzione del deal corner quattordici operazioni. Private equity che costruisce piattaforme, capital markets in doppio movimento, un record nazionale nel venture, una prima volta assoluta in cartolarizzazione. E un fondo che compare tre volte nello stesso mese, su tre settori diversi, con tre studi diversi al fianco.

AnaCap acquisisce la maggioranza di Cdr Advisory: nasce la piattaforma "Titan"

Il private equity entra nei servizi professionali italiani. **AnaCap Financial Partners** ha sottoscritto un accordo vincolante per l'acquisizione di una quota di maggioranza di **Cdr Advisory**, realtà bergamasca specializzata nella consulenza fiscale, finanziaria, societaria e legale con 114 collaboratori, di cui 70 professionisti. L'operazione comprende anche l'acquisizione dell'intero capitale di **Ps Quadro Advisory** e di **Seneca**, attive in servizi complementari di advisory e compliance. L'obiettivo dichiarato è la costruzione di una piattaforma indipendente denominata "**Titan**" per il consolidamento del settore dei servizi professionali in Italia, con una strategia di aggregazione di studi territoriali che mantengano autonomia operativa condividendo governance, infrastruttura finanziaria e investimenti in tecnologia e intelligenza artificiale. Gli equity partner di Cdr reinvestono in Titan. **Fabiano Quadrelli** guiderà la piattaforma come group managing partner. **A&O Shearman** ha assistito AnaCap con un team guidato dai partner **Paolo Nastasi** e **Francesca Croci**, con il supporto per i profili di diritto del lavoro e privacy (sotto la guida della counsel Giorgia Giorgetti), fiscale (sotto la guida del partner Francesco Guelfi), intellectual property e antitrust. Il team legale interno di Cdr, condotto dall'equity partner **Omar Chiari**, che rimarrà alla guida della divisione legale di Cdr, e dalla manager **Valentina Locatelli**, ha assistito i venditori nell'ambito dell'operazione e del reinvestimento. **Bdo Law** ha assistito Fabiano Quadrelli con la senior manager **Arianna Lucariello**.

De Berti Jacchia con Nabtesco nella cessione di Oclap a Dubag

Un'eccellenza italiana nel ferroviario cambia mano. Il gruppo giapponese **Nabtesco Corporation**, specializzato in sistemi di controllo del movimento, ha ceduto **Oclap S.r.l.**, società italiana produttrice di porte e sistemi di apertura per il settore ferroviario, a **Lenbach Equity Opportunities III Kg**, fondo gestito da **Dubag Investment Advisory**. L'operazione si inserisce nella strategia di Dubag volta a sostenere lo sviluppo industriale della target e favorirne una nuova fase di crescita nel mercato europeo. **De Berti Jacchia** ha assistito Nabtesco con un team composto dai partner **Cristina Fussi** e **Claudio Corba Colombo**, con i profili Employment seguiti dal partner **Gaspere Roma** e i profili Regulatory dalla partner **Antonella Terranova**, coadiuvati dalla managing associate **Benedetta Mazzotti**.

Ibl Banca: prima cartolarizzazione con prospetto approvato da Consob e quotazione su Borsa Italiana

Una doppia prima volta assoluta sul mercato italiano. **Jones Day** e **Legance** hanno assistito nel rinnovo annuale del programma di cartolarizzazione di **Ibl Banca** tramite la società veicolo **Marzio Finance** e

nell'emissione della diciottesima serie di titoli asset-backed, per un valore complessivo di circa 700 milioni di euro suddivisi in tre tranches: senior (666,5 milioni di euro, sottoscritta da **Intesa Sanpaolo** e **UniCredit** per circa 500 milioni nell'ambito di un private placement), mezzanine (48,5 milioni) e junior (29,7 milioni, entrambe sottoscritte da IBL Banca). Si tratta del primo prospetto di titoli di cartolarizzazione destinati a investitori professionali approvato da Consob ai sensi del Prospectus Regulation, e della prima quotazione di tali strumenti sul segmento professionale del mercato Mot di Borsa Italiana. I titoli di classe A e B hanno ottenuto rating da Moody's, Scope e Arc. Ibl Banca, Intesa Sanpaolo e UniCredit Bank GmbH hanno agito come co-arrangers. **Jones Day** ha assistito i co-arrangers con un team composto dai partner **Vinicio Trombetti** e **Giuseppina Pagano**, con il supporto per gli aspetti fiscali della of counsel **Carla Calcagnile**, e dei partner **Ulf Kreppel** (Francoforte), **Christopher Arnold** e **Andrew Rotenberg** (Londra) per i profili di diritto inglese. **Legance** ha assistito Intesa Sanpaolo in qualità di investitore senior con un team guidato dal partner **Antonio Matino** e composto dalla senior associate **Giorgia Furlan**. Il team legale interno di Ibl Banca è stato coordinato da **Azzurra Campari**, responsabile del Servizio Legal and Financial Transactions.

Gop assiste Vercasa-Le Dimore nel suo primo club deal immobiliare in Italia

Lusso, heritage e finanza alternativa. **Gianni & Origoni** ha assistito Vercasa-Le Dimore, piattaforma per la gestione di immobili di lusso fondata da **Giuseppe Ugolotti Verdoni**, nella strutturazione e definizione della documentazione contrattuale e statutaria del suo primo club deal immobiliare in Italia: l'investimento in una dimora storica del Seicento in Piemonte, insieme a un pool di investitori. **Gianni & Origoni** ha agito con un team coordinato dal partner **Luigi Maraghini Garrone**, con i profili corporate e commercial e i profili real estate. I profili fiscali sono stati seguiti da **Studio Baccani e Associati** con il partner **Federico Baccani**.

Smartness chiude il più grande round Serie B vertical SaaS mai realizzato in Italia: 47 milioni di euro

(Deal del mese per numero di studi coinvolti) Un record nazionale. **Smartness**, piattaforma AI-native per il settore hospitality presente in oltre 40 Paesi con più di 5.000 clienti, ha chiuso un round Serie B da 47 milioni di euro, tra equity primaria, secondaria e una componente di debito. Il round, il più grande mai realizzato in Italia per una società vertical SaaS, è stato guidato da **United Ventures** e **Cdp Venture Capital**, con la partecipazione di **Partech Venture**, **Techshop**, i founder di **Bending Spoons**, **Azimut** e **Rialto**. I fondi sosterranno l'espansione internazionale, lo sviluppo della piattaforma AI multiprodotto e la crescita anche tramite acquisizioni. **Advant Nctm** ha assistito United Ventures con un team guidato dalla partner **Eleonora Parrocchetti**. **Occhiuto Legal** ha assistito Smartness e i soci fondatori con un team guidato dall'avvocata Lucia Occhiuto, fondatrice dello studio. **Lexia** ha assistito Cdp Venture Capital con un team guidato dal partner **Luca Spagna**. **Orrick** ha assistito Partech Venture con un team guidato dal managing partner **Attilio Mazzilli** e dalla partner **Livia Maria Pedroni**. **Milano Notai** ha curato gli aspetti notarili con il notaio **Stefania Anzelini**.

Landi Renzo e Westport Fuel Systems: partnership strategica nella mobilità sostenibile

(Deal del mese per numero di professionisti coinvolti) Un'operazione complessa, costruita a più livelli. **Landi Renzo S.p.A.** e **Westport Fuel Systems Italia S.r.l.** hanno sottoscritto un accordo strategico volto a consolidare due realtà industriali nella mobilità sostenibile e a creare una piattaforma comune nei segmenti tecnologici di riferimento. L'operazione si inserisce nel piano di risanamento di Landi Renzo, sviluppato nell'ambito della procedura di composizione negoziata della crisi, e ha richiesto il coinvolgimento di **Consob** e **Borsa Italiana** per i profili di Public m&a. **Gianni & Origoni** ha assistito Westport Fuel Systems Italia e il suo azionista con un team multidisciplinare guidato dai partner **Fabio Chiarenza** e **Gabriella Covino** per gli aspetti corporate, m&a e fiscali, con i profili lavoristici seguiti dalla partner **Cristina Capitanio**, il Public m&a dal partner **Andrea Aiello**, il Golden Power dal partner **Fabio Baglivo**, l'antitrust dal partner **Salvatore Spagnuolo** e il restructuring dal partner **Luigi Romanzi**. I profili di strutturazione fiscale sono stati seguiti anche da **PwC Tax** con un team guidato dal partner **Alessandro Campione**. **PedersoliGattai** ha assistito

Landi Renzo con un team guidato per i profili corporate e m&a dai partner **Antonio Pedersoli** e **Jean-Daniel Regna-Gladin**, con i profili banking & finance sotto la guida delle partner **Maura Magioncalda** e **Alessandra De Cantellis**, i profili fiscali sotto la guida del partner **Giovanni Bandera** e del senior counsel **Paolo Viganò**, e i profili giuslavoristici sotto la guida del partner **Alessandro Crosta**; al team hanno partecipato anche il senior associate Gregorio Lamberti. **Legance** ha assistito Landi Renzo per i profili di Public m&a e rapporti con Consob e Borsa Italiana con l'of counsel **Alberta Figari**, per i profili antitrust con la senior counsel **Guendalina Catti De Gasperi** e per i profili Golden Power con il partner **Valerio Mosca**. Lazard ha agito come advisor finanziario.

Solution Bank supporta Cardioline nell'acquisizione di Cardios in Brasile

Un campione italiano della diagnostica cardiaca acquisisce in Sud America con il supporto di una banca italiana e una garanzia europea. Solution Bank ha strutturato un'operazione di acquisition financing a supporto di **Cardioline Holding S.p.A.**, holding del Gruppo Cardioline partecipata dal fondo **Archimed**, nel contesto dell'acquisizione del **Gruppo Cardios** di São Paulo, operatore brasiliano di riferimento nel monitoraggio holter e nel monitoraggio ambulatoriale della pressione arteriosa. L'operazione è assistita da garanzia Fei InvestEu. Cardioline è leader globale nella diagnostica cardiaca con presenza in oltre 85 Paesi. L'integrazione unisce due realtà con competenze complementari lungo l'intero percorso diagnostico cardiaco. Il team Specialized Lending di **Solution Bank** è stato guidato da **Vito Ronchi** e composto da **Ambra Cortesi**, con il supporto del legal counsel interno **Federica Lombardo**. **Lawal Legal & Tax Advisory** ha assistito Solution Bank per tutti gli aspetti legali del finanziamento con un team guidato dal partner **Luca Gobbi**. **Herbert Smith Freehills Kramer** ha assistito Cardioline Holding per gli aspetti corporate e per i profili legali del finanziamento. Gli studi **Vella Pugliese Buosi Guidoni Advogados** e **Guarnera Advogados** hanno assistito Cardioline Holding per gli aspetti di diritto brasiliano.

Gop assiste Gruppo Amadori nell'acquisizione di Unconventional da Granarolo

La transizione proteica come scelta strategica. **Gruppo Amadori** ha perfezionato l'acquisizione del 100% di Unconventional, società specializzata nei prodotti plant based fondata nel 2020 dal Gruppo Granarolo, comprensiva del sito produttivo di Coriano (Rimini) e del marchio "Unconventional 100% Vegetale". Con questa acquisizione Amadori diventa terzo player di marca nel mercato degli elaborati plant based, rafforzando il posizionamento come "The Italian Protein Company" con un portafoglio completo di proteine animali e vegetali da filiere controllate. L'intera forza lavoro dello stabilimento di Coriano entra nel Gruppo, che conta oltre 9.400 dipendenti. **Gianni & Origoni** (sede di Bologna) ha assistito Amadori con un team composto dal partner Federico Dettori e dal counsel **Matteo Canonico**. Gruppo Granarolo è stato assistito da un team legale interno.

Cozen O'Connor con Safilo nell'acquisizione di Spy+ e Serengeti da Bollé Brands

(Deal del mese per numero di giurisdizioni coinvolte) Un'operazione cross-border in tre giurisdizioni. **Safilo** ha sottoscritto uno Share and Asset Purchase Agreement per l'acquisizione di Spy+ e Serengeti, due marchi statunitensi attivi nei segmenti sport/outdoor e occhialeria di alta gamma, da **Bollé Brands**. La struttura è dual-track: asset deal in Europa, con acquisizione da Bollé Brands Sas in Francia di asset selezionati inclusi contratti commerciali e magazzino; share deal in Nord America, con acquisizione del 100% di Bollé Brands Inc. e Bollé Canada Incorporated. Il perfezionamento è previsto entro due mesi dalla firma, subordinato alle consuete condizioni sospensive. L'operazione fa seguito all'accordo di esclusiva annunciato il 21 aprile e si inserisce nella strategia di Safilo di acquisizione selettiva di marchi in segmenti ad alta crescita. **Cozen O'Connor** ha assistito Safilo con un team guidato da Christian Moretti, Chair della Global Mergers and Acquisitions Practice, con un team multidisciplinare operativo negli uffici americani e canadesi dello studio.

Addcon (Esseco Industrial) acquisisce il business europeo dei de-icer di Perstorp

Chimica verde e infrastrutture aeroportuali. **Addcon GmbH**, società tedesca controllata da Esseco Industrial, ha acquisito il business europeo dei de-icer per piste di Perstorp, uno dei principali operatori nelle soluzioni chimiche per la rimozione di ghiaccio e neve da piste e infrastrutture aeroportuali. L'operazione consolida e amplia la posizione di Addcon nei principali aeroporti di Germania, Austria e Svizzera, rafforzando al contempo il presidio in Europa orientale e nei Paesi baltici. Addcon si distingue per un'offerta basata su prodotti biodegradabili, non tossici e sicuri per persone, animali e ambiente. **Gianni & Origoni** ha assistito Esseco Industrial e Addcon con un team composto dai partner Fabio Ilacqua e Alberto Recchia.

Kryalos e King Street lanciano il fondo "Domo": le prime due acquisizioni in student-housing

Il primo fondo italiano dedicato allo student-housing si apre con due acquisizioni in forward purchase. **Kryalos Sgr** e **King Street Capital Management** hanno lanciato il fondo immobiliare alternativo italiano "Domo" e completato le prime due operazioni di investimento: l'acquisizione di un immobile in Via Beruto 18 a Milano, destinato a essere riqualificato e convertito in una struttura Pbsa con oltre 300 camere, e l'acquisizione di un immobile da costruirsi a Padova in Via della Pace, destinato a residenza universitaria. I venditori sono Isa – Istituto Atesino di Sviluppo e Pohl Immobilien per l'asset milanese, e Ifip – Immobiliare Fondo di Investimento di Padova per quello padovano. Entrambe le strutture saranno certificate Leed Gold. **A&O Shearman** ha assistito l'acquirente su tutti i profili dell'investimento immobiliare, inclusa la strutturazione e il set-up del fondo, con un team guidato dal partner Andrea De Pieri. **Dentons** ha prestato assistenza per i profili di diritto amministrativo con un team guidato dal partner Jacopo Brambilla Sica. **Ey** ha assistito Kryalos per tutti i profili di fiscalità italiana e internazionale con un team guidato dal partner Alessandro Padula e dal manager Giorgio Marchesi, e per la financial due diligence tramite il team Ey-Parthenon guidato dal partner Andrea Scialpi.

A&O Shearman, LegisLAB e PedersoliGattai nell'acquisizione di De Filippis Broker da parte di Edge Group

AnaCap consolida la sua piattaforma nel brokeraggio assicurativo. Edge Group, principale operatore indipendente nel brokeraggio assicurativo italiano controllato da AnaCap Financial Partners, ha sottoscritto un accordo vincolante per l'acquisizione dell'intero capitale di De Filippis Broker, player di riferimento nei rischi tecnologici e nel ramo cauzioni e fideiussioni, dalla famiglia De Filippis. Fondata nel 1966 e giunta alla terza generazione imprenditoriale, la società gestisce oltre 20 milioni di euro di premi con una presenza consolidata sul territorio campano, e si distingue per la specializzazione nelle fideiussioni per appalti pubblici. **A&O Shearman** ha assistito Edge Group con un team guidato dai partner Paolo Nastasi e Francesca Croci, con i profili employment seguiti dal senior associate Claudio Chiarella e i profili fiscali dal senior associate Simona Simone. **PedersoliGattai** ha assistito Edge Group per la due diligence legale e fiscale con un team guidato dal partner Nicola Martegani e dalla counsel Valentina Buzzi. **LegisLab** ha assistito la famiglia De Filippis con un team composto dai partner Daniele Iorio e Lodovico Artoni. Hanno agito lato venditori anche **Tcfct Studio Associato** con il partner Giorgio Misuraca come advisor fiscale e societario, e **IpoCoach** con il partner Fabio Brigante come advisor finanziario. **EpyonVivida** ha assistito Edge Group per la due diligence finanziaria con il socio Pietro De Ceglie.

A&O Shearman e Linklaters con UniCredit nella tender offer e contestuale emissione di bond Tier 2 da 1,25 miliardi di euro

(Deal del mese per valore assoluto dichiarato) Liability management in doppio movimento. In data 12 maggio 2026 UniCredit ha annunciato il lancio di un'offerta di riacquisto per cassa del proprio prestito obbligazionario subordinato "Euro 1,250,000,000 Fixed Rate Resetttable Tier 2 Subordinated Callable Notes due 15 January 2032", con un importo nominale complessivo in circolazione pari a 1,25 miliardi di euro. Contestualmente, la Banca ha emesso un nuovo prestito obbligazionario subordinato Tier 2 callable per 1,25 miliardi di euro, scadenza dieci anni richiamabile dopo cinque, con cedola fissa al 4,231% fino a maggio

2031 e poi rideterminata sul tasso swap a 5 anni aumentato dello spread iniziale. L'emissione è documentata nell'ambito del programma Emtn di UniCredit ed è ammessa a quotazione sulla Borsa del Lussemburgo.

A&O Shearman ha assistito UniCredit con un team guidato dal partner Cristiano Tommasi e dalla counsel Sarah Capella, con il supporto fiscale del counsel Elia Ferdinando Clarizia. Il team legale interno di UniCredit ha operato attraverso la struttura Business Legal Advice. **Linklaters** ha assistito i Joint Lead Managers con un team guidato dai partner Anna Ferraresso e Ugo Orsini e dalla counsel Linda Taylor, con la partecipazione della managing associate Laura Le Masurier.

A&O Shearman e White & Case nell'operazione di finanziamento del Gruppo Ryze

Il terzo deal del mese con AnaCap come protagonista. Ryze S.p.A., società attiva nella consulenza real estate e nella gestione integrata di servizi immobiliari, controllata da AnaCap Financial Partners, ha completato un'operazione di finanziamento con Tikehau come finanziatore. L'operazione è volta a rifinanziare il debito esistente del Gruppo e a fornire le risorse necessarie per acquisizioni strategiche, inclusa la recente acquisizione di Technical & Construction Solutions, a sostegno del percorso di espansione nel settore della consulenza immobiliare, urbanistica e ambientale. **A&O Shearman** ha assistito Ryze con un team guidato dal partner Diego Esposito, con i profili capital markets seguiti dalla partner Alessandra Pala e i profili fiscali dal counsel Elia Ferdinando Clarizia. **White & Case** ha assistito Tikehau con un team guidato dai partner Stefano Bellani e Luca Maffia.

Il termometro del mese

I riconoscimenti del Deal Corner si basano esclusivamente sui dati dichiarati nei comunicati stampa pervenuti alla redazione. Una stessa operazione può risultare vincitrice in più categorie. Le operazioni non sottoposte alla nostra visione non concorrono alla selezione.

Deal del mese per valore assoluto dichiarato UniCredit / Tender offer e nuovo bond Tier 2

Operazione in doppio movimento: riacquisto del prestito subordinato esistente da 1,25 miliardi di euro e contestuale emissione di un nuovo Tier 2 da 1,25 miliardi. Valore complessivo gestito in una singola sessione di mercato: 2,5 miliardi di euro.

Deal del mese per numero di studi coinvolti Smartness / Round Serie B da 47 milioni di euro

Cinque studi legali su cinque parti distinte: Advant Nctm per United Ventures, Occhiuto Legal per Smartness e i soci fondatori, Lexia per Cdp Venture Capital, Orrick per Partech Venture, più Milano Notai per gli aspetti notarili.

Deal del mese per numero di professionisti nominati Landi Renzo / Westport Fuel Systems

Il numero più elevato di professionisti nominati nei comunicati tra tutti i deal del mese, con team attivi su sei practice aree distinte tra Gianni & Origoni, PedersoliGattai, Legance e PwC Tax.

Deal del mese per numero di nazioni coinvolte Safilo / Spy+ e Serengeti

Quattro giurisdizioni dichiarate: Italia, Francia, Stati Uniti e Canada. Struttura dual-track con asset deal in Europa e share deal in Nord America.