

Deal Corner Aprile: i grandi deal del mese e gli studi che li hanno guidati

2026-05-04 15:52:50 di Antonio Ravenna

URL:<https://redazione.forbes.it/2026/05/04/deal-corner-aprile-i-grandi-deal-del-mese-e-gli-studi-che-li-hanno-guidati/>

Aprile 2026 ha consegnato al mercato legale italiano un mese denso. Miliardi di euro movimentati tra finanza strutturata, infrastrutture, capital markets e golden power. Studi che si ritrovano su sponde opposte dello stesso tavolo, team cross-border che attraversano quattro continenti, e almeno un caso destinato a restare nella memoria dell'avvocatura d'affari italiana. Vediamoli insieme.

Club del Sole e Swiss Life Asset Managers France: il primo Sale & Operating Lease Back nel turismo Open Air italiano

- Deal del mese per numero di studi coinvolti
- Deal del mese per numero di professionisti coinvolti

[gallery ids="273097,273098,273099"] L'operazione chiusa a marzo 2026 tra **Club del Sole** e i fondi immobiliari gestiti da **Swiss Life Asset Managers France** inaugura in Italia la formula del Sale & Operating Lease Back nel segmento Open Air: cinque resort ceduti nella componente real estate, gestione operativa che rimane saldamente in capo al venditore. Quattro asset in portafoglio, uno singolo. Sul fronte dell'acquirente, **Clifford Chance** ha coordinato un team multidisciplinare guidato dal partner **Claudio Cerabolini**, coprendo corporate, real estate, finanziamento (sotto la guida del counsel **Paolo Ballerini**), fiscale (sotto la guida del counsel **Sara Mancinelli**) e regolamentare (quest'ultimo guidato dal partner **Lucio Bonavitacola**). **PedersoliGattai** ha assistito Club del Sole sotto la guida del counsel **Enrico Piro**, con il coordinamento del partner **Andrea Francesco Castelli**, affiancato da professionisti dedicati ai profili corporate, urbanistico-edilizi e fiscali (quest'ultimo guidato dal partner **Giovanni Bandera**, affiancato del senior counsel **Paolo Viganò**). **Simmons & Simmons** ha curato gli interessi del soggetto finanziatore e di TenFifty Capital in qualità di arranger, con un team cross-border coordinato dai partner **Emanuela Molinaro** e **Franco Gialloreti**, operativo su diritto italiano, inglese, lussemburghese e francese. **Simmons & Simmons** ha curato gli interessi del soggetto finanziatore e di TenFifty Capital in qualità di arranger, con un team cross-border coordinato dai partner **Emanuela Molinaro** e **Franco Gialloreti**, operativo su banking e finance (sotto la guida del counsel **Tommaso Zanirato**), real estate (sotto la guida del counsel **Christian Turotti**), fiscale (sotto la guida del partner **Marco Palanca**), regolamentare (sotto la guida del counsel **Andrea Tonon**), diritto inglese (sotto la guida del partner **Kamal Arulvel**), lussemburghese (sotto la guida del partner **Louis-Maël Cogis**) e francese (sotto la guida della partner **Celine Larmet**). Il closing è avvenuto davanti al Notaio **Carlotta Marchetti** dello Studio Notarile Marchetti.

Vesper Next Generation Infrastructure Fund I: oltre 1 miliardo di euro per il più grande first-time fund infrastrutturale dal 2023



Un

obiettivo di raccolta fissato a 800 milioni di euro. Un risultato finale che, insieme ai veicoli di co-investimento, ha superato il miliardo. Vesper Infrastructure Partners, lo sponsor fondato da sei soci, ha costruito attorno al fondo lussemburghese Vesper Next Generation Infrastructure Fund I Scsp una base di investitori istituzionali tra Europa e Nord America: fondi pensione, compagnie assicurative, organismi pubblici, asset manager, family office. Il fondo opera su quattro assi strategici: energia sostenibile e decentralizzata, infrastrutture sociali, infrastrutture dati e digitali, trasporto mission-critical. Sei società già in portafoglio, tre o quattro investimenti previsti. **Linklaters** ha assistito Vesper in tutte le fasi, dalla strutturazione del fondo al fundraising, dai veicoli di co-investimento al finanziamento. Il team cross-border Italy-Luxembourg ha visto la guida del partner elect **Adrien Timmermans** e della partner **Anna Ferraresso** per i profili di fund formation e regolamentari, e del partner **Roberto Egori** per i profili fiscali.

Compass: terza cartolarizzazione Srt-compliant da 950 milioni di euro



Compass ha completato la sua terza cartolarizzazione cash strutturata in conformità con i requisiti SRT, per un valore nominale di circa 950 milioni di euro su crediti al consumo. Mediobanca ha agito come arranger, affiancata da BNP Paribas, Bank of America, Crédit Agricole CIB, Intesa Sanpaolo e Societe Generale come joint lead managers. **A&O Shearman** ha assistito Compass e Mediobanca, con un team diretto dal partner **Pietro Bellone**, occupandosi di documentazione contrattuale, notifica SRT e derivato di copertura, oltre ai profili fiscali gestiti dal counsel **Elia Ferdinando Clarizia**. **Chiomenti** ha assistito i joint lead managers con un team guidato dai partner **Gianrico Giannesi** e **Irene Scalzo**, affiancati da professionisti dedicati anche ai profili fiscali, tra cui l'*of counsel* **Maurizio Fresca**.

Smartwage: round pre-seed da circa 2 milioni di euro nel welfare aziendale



Smartwage S.r.l., piattaforma digitale per il welfare aziendale, ha chiuso un round pre-seed da circa 2 milioni di euro con Alternative Capital Partners Sgr, per conto del fondo Step Fund, e con la partecipazione di investitori già presenti nella compagine sociale. I fondi finanzieranno lo sviluppo della piattaforma, che consente alle aziende di offrire ai dipendenti strumenti e servizi integrativi della retribuzione. **Ughi e Nunziante** ha assistito Smartwage sui profili corporate e contrattuali, con il team guidato dal partner **Giuseppe Coco**. **Rplt – Rp Legalitax** ha assistito Alternative Capital Partners Sgr attraverso il dipartimento RpVenture guidato per questa operazione dal partner **Stefano Chiarva**, con due diligence corporate e giuslavoristica (quest'ultima coordinata dal partner **Fabio Benedetti**) affidate a team distinti.

Brightstar Lottery: finanziamento revolving multivaluta da 650 milioni di dollari e 1 miliardo di euro

- Deal del mese per valore assoluto dichiarato



Il valore nominale più elevato del mese. Brightstar Lottery Plc, gruppo multinazionale leader nelle lotterie, ha sottoscritto nuove linee di credito revolving senior secured multivaluta per un importo complessivo di 650 milioni di dollari Usa e 1 miliardo di euro, con scadenza quinquennale. Le risorse serviranno a coprire esigenze di finanziamento generale, rifinanziare l'indebitamento esistente e rafforzare la flessibilità finanziaria del gruppo e delle sue controllate. **Clifford Chance** ha assistito Brightstar Lottery in tutte le fasi della negoziazione con un team cross-border su Italia, Regno Unito, Usa e Olanda, coordinato dal counsel **Paolo Ballerini**. **Chiomenti** ha assistito il pool di banche con un team guidato dal partner **Nicholas Lasagna**, coadiuvato dal counsel **Fabrizio Nebuloni**, con supporto dedicato anche ai profili fiscali con il

coinvolgimento tra gli altri dell'of counsel **Maurizio Fresca**



II

caso più seguito. Con il Dpcm del 10 aprile 2026, il Governo ha concluso il procedimento Golden Power relativo al mancato rinnovo del Patto Parasociale tra Camfin S.p.A., controllata da Marco Tronchetti Provera & C. S.p.A., e China National Tire & Rubber Co., Ltd., e alle conseguenti modifiche nella governance di Pirelli & C. S.p.A. Un procedimento che ha tenuto banco per mesi, all'incrocio tra politica industriale, sicurezza nazionale e assetti proprietari di uno dei marchi italiani più riconoscibili nel mondo. Nel corso del procedimento, Cnrc è stata assistita da **Clifford Chance**, sotto la guida del partner **Luciano Di Via** (e l'associate **Eleonora Zappalorto** in foto) per i profili golden power, e da **PedersoliGattai**, con il partner **Andrea Gandini** per i profili corporate.

Wipro acquisisce una partecipazione di maggioranza in Indeco

- Deal del mese per numero di giurisdizioni coinvolte



Un'eccellenza

manfatturiera italiana entra nell'orbita di un gruppo industriale globale. Wipro Hydraulics, parte di Wipro Infrastructure Engineering, ha siglato un accordo per l'acquisizione di una partecipazione di maggioranza in Indeco Ind S.p.A., azienda barese fondata nel 1976, specializzata in martelli idraulici, teste trituratrici, cesoie e attrezzature per demolizione e riciclaggio, con stabilimenti in Italia e negli Stati Uniti. Il completamento dell'operazione è subordinato alle autorizzazioni delle autorità competenti. **A&O Shearman** ha assistito Wipro Enterprises con un team guidato dal partner **Paolo Nastasi** (coadiuvato, tra gli altri, dall'*associate* **Marta Avara** in foto) di rara ampiezza disciplinare (corporate, public law, litigation, proprietà intellettuale, employment e data protection – con il partner **Livio Bossotto**, real estate, antitrust – con il partner **Emilio De Giorgi**), con team attivi anche nelle sedi di Australia, Regno Unito, Usa e Singapore. **PedersoliGattai** ha assistito i soci venditori con un team guidato da **Gaetano Carello**, con il coinvolgimento del senior counsel **Giuseppe De Cola**.

UniCredit: bond Senior Non-Preferred da 1 miliardo di euro



Chiude il

mezzogiorno un'operazione di capital markets di primario livello. UniCredit S.p.A. ha completato il collocamento di un prestito obbligazionario Senior Non-Preferred fixed-to-floater in forma dematerializzata per 1 miliardo di euro, destinato a investitori istituzionali. Scadenza a sei anni, cedola fissa al 3,776% fino al reset date del 16 aprile 2031, poi variabile su base Euribor a 3 mesi più 95 punti base. L'emissione è documentata nell'ambito del programma Emtn di UniCredit da 60 miliardi di euro ed è ammessa a quotazione sulla Borsa del Lussemburgo, con accentramento presso Euronext Securities Milan. Joint lead managers: Abn Amro, Bnp Paribas, J.P. Morgan, Mediobanca, Rbc Capital Markets, Santander e UniCredit Bank GmbH. **A&O Shearman** ha assistito UniCredit con un team guidato dal partner **Cristiano Tommasi**, con supporto fiscale del counsel **Elia Ferdinando Clarizia**. Il team legale interno di UniCredit ha operato attraverso la struttura Business Legal Advice. **Clifford Chance** ha assistito i joint lead managers con un team guidato dal partner **Gioacchino Foti**, coadiuvato dal counsel Jonathan Astbury.

Il termometro del mese

I riconoscimenti del Deal Corner si basano esclusivamente sui dati dichiarati nei comunicati stampa pervenuti alla redazione. Una stessa operazione può risultare vincitrice in più categorie. Le operazioni non sottoposte alla nostra visione non concorrono alla selezione.

- **Deal del mese per valore assoluto dichiarato Brightstar Lottery:** finanziamento revolving senior secured multivaluta da 650 milioni di dollari Usa e 1 miliardo di euro. Il controvalore aggregato più elevato tra le operazioni del mese.
- **Deal del mese per numero di studi coinvolti Club del Sole / Swiss Life Asset Managers France:** prima operazione strutturata di Sale & Operating Lease Back nel turismo Open Air italiano, con tre studi legali esterni operativi su sponde distinte: Clifford Chance, PedersoliGattai e Simmons & Simmons.
- **Deal del mese per numero di professionisti coinvolti Club del Sole / Swiss Life Asset Managers France:** 26 professionisti nominati nei comunicati stampa, il numero più elevato tra tutte le operazioni del mese.
- **Deal del mese per numero di giurisdizioni coinvolte Wipro / Indeco:** acquisizione di partecipazione di maggioranza con team legali attivi in cinque giurisdizioni dichiarate: Italia, Australia, Regno Unito, Stati Uniti e Singapore.